



CDI | CONSULTANT(E) IMMOBILIER D'ENTREPRISE

Notre société

CBRE est le n°1 mondial du conseil en immobilier d'entreprise. Axite CBRE est un réseau de 7 agences sur le sillon alpin : Annecy, Archamps, Bourgoin-Jallieu, Chambéry, Grenoble, Valence et Vienne. Le groupement est formé d'une équipe pluridisciplinaire de 37 collaborateurs afin de mieux répondre aux besoins de ses clients (utilisateurs et investisseurs).

Les métiers d'Axite CBRE sont complémentaires : commercialisation de biens, investissement, expertises, conseil en implantation, administration de biens ainsi que l'aménagement d'espace avec le concours d'INSIDE. Ils répondent de manière cohérente aux demandes des entreprises, sur tous les biens s'intégrant dans une stratégie immobilière : bureaux, commerces, locaux d'activités, entrepôts et terrains.

Pour compléter l'équipe de **l'agence de Valence**, nous recherchons **un(e) consultant(e) en immobilier d'entreprise**.

Type de contrat : contrat à durée indéterminée, statut salarié.

Au sein de notre agence de Valence, vous êtes dédié à la commercialisation de **locaux commerciaux et bureaux**.

Missions

- Prospecter et négocier l'obtention de mandats de location et de vente auprès des propriétaires (privés, institutionnels, banques, assurances, foncières...)
- Assurer sur votre secteur géographique, le développement d'un portefeuille clients (TPE, PME, grandes entreprises, public),
- Constituer les dossiers commerciaux en phase avec les problématiques clients,
- Conseiller et accompagner les entreprises utilisatrices dans la réalisation de leurs projets immobiliers (recherche d'implantations, transfert d'établissements...),
- Accompagner dans la négociation jusqu'à la signature en traitant les aspects financiers, juridiques et fiscaux,
- Proposer des solutions innovantes à vos clients, en travaillant en étroite collaboration avec les autres entités du Groupe (aménagement d'espaces, expertise, gestion locative, investissement...),
- Être garant d'un suivi de qualité et de conseil de haut niveau.

Profil recherché

Vous avez une expérience dans la vente de services aux entreprises et/ou de la négociation. La connaissance du secteur géographique de la Drôme Ardèche serait un plus.
Dynamique et enthousiaste, vous avez un bon sens commercial et un excellent relationnel.
Passionné par le terrain, vous possédez un réel talent de négociateur et savez travailler en équipe tout en conservant une certaine autonomie dans la réalisation de vos missions.
Rigoureux et organisé, rejoignez nos équipes !

- Indications de rémunération : salaire fixe + pourcentage
- Véhicule demandé

Vous souhaitez rejoindre une petite structure tout en intégrant un groupe reconnu mondialement pour son professionnalisme, son éthique, ses méthodes.

- **Pour postuler :** Merci d'adresser votre CV et lettre de motivation à grenoble@axite.fr